

CICLO DE CAPACITAÇÃO

PARA ASSOCIADOS DO SINDICATO DOS TECNÓLOGOS 40% DE DESCONTO

Empreendedorismo

R\$ 200,00

Carga horária: 2 Sábados (8 horas)

Total - 16 horas

Objetivo:

Desenvolver características que compõem o perfil empreendedor, despertar atitudes, habilidades, transmitir conhecimentos e valores de empreendedorismo e, dessa forma, estimular o participante a empreender atividades reais e apresentação de um projeto. Estimular os participantes a conhecerem e fortalecerem suas características empreendedoras, como estratégia para a condução dos seus negócios, de forma competitiva e colocar os seus projetos empresariais em prática.

Plano de Negócios

R\$ 150,00

Carga horária: 2 Sábados (8 horas) Total - 16 horas

Objetivo:

Capacitar os participantes a elaborar um plano de negócios, que deverá contemplar os seguintes quesitos: Análise do Mercado (Ambientes Internos e Externos), Planejamento Financeiro, Plano de Marketing, Plano Operacional (Infra-Estrutura, Legislação e Planejamento Tributário)

Marketing Mix

R\$ 60,00

Carga horária: 11 horas (Terça, Sexta e Terça-Feira - 18:30 às 22:00 hrs)

12 horas (Terça, Sexta e Terça-Feira - 08:30 às 12:30 hrs)

Objetivo:

Fornecer conceitos e ferramentas para a elaboração de um plano de marketing, sua correta implementação, avaliação e ajuste de acordos com as necessidades do mercado.

Negociação e Liderança

R\$ 50,00

Carga horária: 11 horas (Terça, Sexta e Terça-Feira - 18:30 às 22:00 hrs)

12 horas (Terça, Sexta e Terça-Feira - 08:30 às 12:30 hrs)

Objetivo:

Desenvolver nos participantes, as habilidades necessárias ao processo de liderança, como ousadia, sensatez, decisão rápida e acertada, vencer obstáculos e tornar o ambiente agradável e produtivo.

Fluxo de caixa

R\$ 40,00

Carga horária: 11 horas (Segunda, Quarta e Quinta-Feira - 18:30 às 22:00 hrs)

12 horas (Segunda, Quarta e Quinta - 08:30 às 12:30 hrs)

Objetivo:

Abordar conceitos gerais sobre fluxo de caixa, que possibilitarão aos participantes organizar registros e obter informações gerenciais adequadas.

Preço de venda no Serviço

R\$ 40,00

Carga horária: 11 horas (Terça, Sexta e Terça-Feira - 18:30 às 22:00 hrs)

12 horas (Terça, Sexta e Terça-Feira - 08:30 às 12:30 hrs)

Objetivo:

Desenvolver competências para a elaboração do preço de venda de seus serviços.

Excelência no Atendimento ao Cliente

R\$ 40,00

Carga horária: 11 horas (Segunda, Quarta e Quinta-Feira - 18:30 às 22:00 hrs)

12 horas (Segunda, Quarta e Quinta - 08:30 às 12:30 hrs)

Objetivo:

A partir da análise de situações reais de atendimento, abordar estratégias que contribuam para o aumento da qualidade do atendimento ao cliente.